



## **Mitsubishi Electric söker en Säljare / Sales Engineer till vår avdelning Applied Systems Division.**

**Vill du arbeta med avancerad klimatteknik och vara med och forma hållbara lösningar för kommersiella fastigheter och industrin? I den här rollen blir du en nyckelspelare mellan teknik och kund. Du arbetar nära kyl- och värmepumpinstallatörer samt VVS-konsulter i Stockholm och Mälardalen, och hjälper dem att hitta optimala systemlösningar för kommersiella fastigheter, industrin och datahallar.**

**Har du erfarenhet inom B2B som säljare, projektledare, VVS-konsult, projektör, servicetekniker eller teknisk support inom kyla, värme eller HVAC? Då vill vi gärna träffa dig så fort som möjligt! Hos oss kombinerar du teknisk expertis med affärsmässighet. Du tar fram förslag för indirekta system och säljer avancerade, hållbara lösningar inom kyla och värme som verkligen gör skillnad.**

### **Dina arbetsuppgifter:**

- Du har en tät kontakt med kyl- och värmepumpinstallatörer samt VVS-konsulter. Du ansvarar för hela säljprocessen och stödjer kunderna från att lämna underlag till ett anbud och fram till att installation sker.
- Viss tid krävs inne på kontoret för att svara på tekniska förfrågningar. Det innebär att du ger förslag på produkter och tekniska systemlösningar på kyl- och värmepumpsystem för komfort, process och IT-kylning.

- Våra produkter finns bland annat i kommersiella fastigheter, sjukhus, tillverkningsindustrin och datahallar. Till din hjälp finns beräkningsprogram att arbeta i samt färdig dokumentation att lämna över till kund.
- Du har kontakt med våra fabriker och kan rådgöra med dem som jobbar där gällande tekniska frågor. Korrespondensen sker på engelska.

Din placering blir på vårt kontor i Sollentuna i Stockholm. Räkna med att det blir någon enstaka övernattnig på annan ort per månad.

### **Din bakgrund/personlighet:**

- Goda kunskaper inom kyla, värme eller HVAC.
- Erfarenhet inom B2B som säljare, projektledare, VVS-konsult, projektör, servicetekniker eller teknisk support. Har du arbetat inom leverantörs-, installations- eller konsultledet är du mycket intressant för oss. Systemförståelse är meriterande.
- Att vara affärsintresserad, kundinriktad, lösningsorienterad, strukturerad, noggrann och självständig är egenskaper som vi uppskattar hos dig som person.
- God datavana krävs i MS Officepaket och förståelse för beräkningsprogram som kommer från våra fabriker.
- Det förekommer internationella kontakter. Goda kunskaper i engelska och svenska är ett krav.

### **Vi erbjuder:**

Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade klimatprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och oslagbar driftsekonomi. På Mitsubishi Electric är "laget starkare än jaget" och därför kan vi erbjuda en trevlig atmosfär och arbetsmiljö.

Vi erbjuder marknadsmässig lön, förmånsbil, tjänstepension, friskvårds- och sjukvårdsförmån. Det finns goda chanser till utvecklingsmöjligheter.

Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar tillsammans med oss.

### **Så söker du tjänsten:**

I denna rekrytering samarbetar vi med Marie Eriksson på RekryteringsMäklaren. Har du några frågor är du välkommen att ringa Marie på 070-471 12 94. Din ansökan och CV e-postar du till [marie@rekryteringsmaklaren.se](mailto:marie@rekryteringsmaklaren.se)

Välkommen att söka! Urval sker löpande, så vänta inte med att söka!

**Om företaget:**

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Organisationen har idag 11 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter inom både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

För mer information om oss besök gärna vår hemsida [www.mecooling.se](http://www.mecooling.se)