



Teknisk säljare kyla/värme

Din primära uppgift som Teknisk säljare/Sales Engineer är att stötta våra kunder som är kyl/värmepumpinstallatörer och VVS-konsulter. Du ger förslag på produkter och tekniska systemlösningar på kyl- och värmepumpssystem för komfort, process och IT-kylning. Vill du vara med på vår tillväxtresa?

Vi är ett framgångsrikt och marknadsledande företag som värdesätter att laget är starkare än jaget. Vi månar om ett gott klimat på arbetsplatsen. Vi hoppas du vill jobba med oss och bidra till vår utveckling med ditt kunnande och din positiva energi. Placeringsort är antingen på vårt kontor i Göteborg eller i Lund.

Dina arbetsuppgifter:

- Du har en tät kontakt med kyl- och värmepumpsinstallatörer samt VVS-konsulter med fokus på västra och södra Sverige som du både besöker och ansvarar för säljsupport. Räkna med ett par övernattningar per månad.
- En del av tiden arbetar du på kontoret där du svarar på tekniska förfrågningar. Du ger förslag på olika typer av klimat- och kylaggregat, värmepumpar samt tekniska systemlösningar. Du supportar kunderna hela vägen, från att du lämnar underlag till anbud till dess att installationen sker.
- Våra produkter finns i kommersiella fastigheter, sjukhus, tillverkningsindustrin, datahallar med mera. Till din hjälp finns beräkningsprogram att arbeta i och färdig dokumentation att lämna över till kund.
- Du har kontakt med våra fabriker som kan du kan rådgöra med om tekniska lösningar. Korrespondensen sker på engelska.

Din bakgrund och personlighet

- Har du arbetat som säljare, VVS-konsult, projektledare, projektör, servicetekniker eller teknisk support inom kyla, värme eller HVAC är du mycket intressant för oss.
- Du kan hantera många olika ärenden samtidigt och ha fokus på att hålla deadlines.
- För att bli framgångsrik i rollen behöver du vara kund- och serviceinriktad, affärsintresserad och se till att erbjuda kunden den optimala tekniska lösningen.
- Att du är initiativrik, lösningsorienterad, strukturerad, noggrann och självständig är andra egenskaper som vi uppskattar hos dig som person.
- Du kommer att arbeta i MS Officepaket och i beräkningsprogram från våra fabriker varför god datavana krävs.
- Det förekommer internationella kontakter. Goda kunskaper i engelska och svenska är ett krav.

Vi erbjuder

Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade klimatprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och oslagbar driftsekonomi. På Mitsubishi Electric är "laget starkare än jaget" och därför kan vi erbjuda en trevlig atmosfär och arbetsmiljö. Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar tillsammans med oss.

Vi erbjuder marknadsmässig lön, förmånsbil, tjänstepension, friskvårds- och sjukvårdsförmån. Det finns goda chanser till utvecklingsmöjligheter.

Ansökan och kontaktperson:

I denna rekrytering samarbetar vi med Marie Eriksson på RekryteringsMäklaren. Har du några frågor är du välkommen att ringa Marie på 070-471 12 94 eller e-posta till marie@rekryteringsmaklaren.se.

Du e-postar din ansökan med CV till marie@rekryteringsmaklaren.se. Välkommen att söka! Urval sker löpande.

Om företaget:

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Organisationen har idag 11 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter inom både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

För mer information om oss besök gärna vår hemsida www.mecooling.se