



Changes for the Better



Mitsubishi Electric söker en driven regionansvarig säljare för våra klimatprodukter, södra Sverige

Vill du representera ett starkt varumärke och arbeta med marknadsledande klimatprodukter inom värme och kyla? Hos Mitsubishi Electric får du en självständig och utvecklande roll där du bygger starka kundrelationer och driver försäljningen framåt i en väletablerad region. Vi erbjuder en arbetsplats med trevlig atmosfär, engagerade kollegor och stora möjligheter att växa. Är du redo för nästa steg i din karriär? Då ser vi fram emot din ansökan!

Om rollen

Som regionansvarig säljare på Mitsubishi Electric arbetar du med kvalificerad försäljning av våra egentillverkade klimatprodukter inom värme och kyla till installationsföretag, som är våra återförsäljare.

Distriktet, som är inom södra Sverige, består av en långvarig och väl upparbetad kundkrets som du får möjlighet att utveckla vidare. Du kommer att tillhöra ett etablerat och välfungerande säljteam på vårt regionkontor i Lund. Arbetar du idag med försäljning, projektledning eller installation av värmepumpar, kyla eller ventilation är du högtintressant för oss!

Dina arbetsuppgifter

- Arbeta med försäljning av affärsområdets huvudprodukter som är luftluft-, luftvatten- och bergvärmesystem.
- Du kommer att ha regelbunden kontakt med våra kunder/återförsäljare som är kyl- och VVS-företag, och bistå dem med hjälp och fortlöpanande information.

- Besöka nya och befintliga kunder för att skapa starka och långsiktiga relationer inom distriktet.
- Samarbeta med vår marknadsavdelning och planera marknadsaktiviteter som mässhdeltagande och andra utvecklande kundaktiviteter.
- Rapportera till försäljningschef.

Din bakgrund

Vi söker dig som har erfarenhet inom kyl-, värme- eller ventilationsbranschen och har arbetat med försäljning, projektledning eller installation. Du har ett driv och är bra på att skapa och utveckla relationer. B-körkort är ett krav eftersom resor ingår i tjänsten och du kommer att ha tjänstebil.

Du trivs i en roll där du själv planerar och driver ditt arbete framåt, samtidigt som du gärna samarbetar med kollegor för att nå gemensamma mål. Att arbeta med kunder i fält är något du uppskattar, och du har en naturlig förmåga att skapa förtroende genom din kompetens och ditt engagemang.

Vi erbjuder

Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade klimatprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och oslagbar driftsekonomi. På Mitsubishi Electric är ”laget starkare än jaget” och därför kan vi erbjuda en trevlig atmosfär och arbetsmiljö. Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar tillsammans med oss.

Vi erbjuder marknadsmässig lön, tjänstepension, friskvårds- och sjukvårdsförmån. Det finns även goda chanser till utvecklingsmöjligheter inom Mitsubishi Electric.

Låter det här intressant för dig?

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med tillträde enligt överenskommelse. Har du frågor om tjänsten, välkommen att kontakta försäljningschef Anders Nyhed på mejl nedan.

Vi tar gärna emot ditt CV ihop med ett kort personligt brev till anders.nyhed@se.mee.com
Sök tjänsten senast den 28 mars. Vi ser fram emot din ansökan!

För mer information om oss, besök gärna vår hemsida: www.mitsubishielectric.se

Om företaget:

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Organisationen har idag 11 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter inom både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electrics produkter kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.